

新思路 迎难而上 新产品 创新飞扬

2012 年海星海事电气集团产品推介会上海站隆重举行



本报讯 2012 年海星海事电气集团上海站产品推介会于 7 月 6 日在上海浦东新区裕景大酒店隆重召开。海军装备部驻上海地区军事代表局、各国船级社、船东、设计院、船厂等 100 余家单位的领导共 300 余人出席会议,集团董事长傅文隆亲自带领集团专业团队策划组织此次产品推介会。

2012 年是特殊的一年,在船舶配套行业及造船形势低靡的背景下,海星集团不断挖掘潜力,寻求发展新思路,开发新产品,扩大影响力。上海站产品推介会在海星经典的广告音乐声中拉开帷幕,傅文隆致欢迎辞:“感谢党和军方领导的高度重视和政策指导,对各位船东、船厂、船检/设计部门领导的鼎力支持及社会各界朋友的热心帮助,我们感激不尽。我们希望通过产品推介会,让各位领导、朋友更好地了解海星集团的发展动态,也进一步促进更多船舶配套领域的合作。并与各位联络

感情,维系友谊,提供机会让海星人的服务工作做得更加完美周到。”会议由傅文隆与海军装备部驻上海地区军事代表局总工程师孙克淋、中国人民解放军海军驻温州地区军事代表室总代表舒兴楼、江苏省阜宁县县委常委吴启标、上海市银桦海运有限公司总经理朱谦一同上台启动水晶球,主持人宣布晚宴正式开始。

多年来,海星集团作为国内知名船舶配套设备制造商,一直致力于船舶灯具、阀门、救生/消防产品等设备的研发和制造,深受国内外新老顾客的一致好评。近年来,海星更是研发了一大批适应于市场并应用于海洋工程、直升机平台、石油化工、各类舰艇的产品,同时在新的领域里开发了 LED 产品、救生/消防产品,并获得了“日本三信”公司产品在中国的唯一代理权,为进一步拓展国内船用配套市场迈出坚实的一步,填补了高端产品在中国空白,为国内造船配套行业提供更为有

效快捷的服务。会议上集团下属各分公司代表对新产品一一做了介绍,并将具有代表性的约 30 余款新产品进行了展示,为顾客直观地呈现,使大家有更清楚的认识和了解。展示期间,顾客为我们提出了很多宝贵的意见和建议,并表示对海星集团的肯定与支持,同时也对海星集团的发展充满希望。

介绍完海星集团的发展与产品后,随着闪烁的灯光、歌手的激情演唱、萨克斯手高亢激昂的吹奏、杂技团精彩绝伦的表演,宴会厅气氛高涨。傅文隆与各位来宾共举香槟,祝福海星蓬勃发展,越做越大,迈向市场,迈向国际。现场还举行抽奖活动,伴随嘉宾发送的祝福短信及各位来宾签到条形码在屏幕的迅速滚动,逐个开出了三等奖 10 名、二等奖 5 名、一等奖 2 名。

海星集团发展 20 余年,取得现在的成就,可以说是历经风雨。面对今天的挑

战,海星人更是信心百倍,我们将采取各项措施,加大科技创新力度,强化产品及服务质量,努力推进灯具电气、阀门、救生/消防及日本三信代理产品的宣传和销售,扩大影响力,让更多的人了解海星,选用海星的产品,让所有人都体会到会议中黄海造船有限公司付强同志讲到的:“与傅文隆董事长合作舒心,用海星的产品放心、能与海星的发展一同见证,并参加这样的盛会很开心。”

上海站产品推介会的成功召开,得到了广大顾客的一致赞赏,让顾客对产品有了更多的了解,使企业形象得到进一步提升,扩大了知名度,同时也增进了与顾客的沟通与联络。此次会议的召开,为海星集团的发展创立新的篇章,为海星记录下了最珍贵的历史时刻。同时也给海星提出了更高的要求,只有不断发展,创造出更多更优质的产品与服务,才能引领市场,做得更大、更强。

销售部/向莉



泰国客户莅临江苏海欣视察

本报讯 6 月 21 日,泰国 P.S.Advanced Co.,Ltd 的总经理刘慧莎携业务经理刘清水等一行莅临江苏海欣船用阀门有限公司检查订单的质量与完成情况。集团公司董事长特别助理傅帆凡、外贸业务助理杨一健与公司销售部周雪松、吴炳军、武安省陪同并接待。

刘慧莎一行先后参观了公司的金工车间、总装车间、喷涂车间和成品仓库,现场观看订单产品的生产、装配过程后,对产品的生产过程质量的管控与生产进度表示非常满意,对公司将又好又快争取

提前完成交货任务充满信心。参观结束后,相关人员召开了座谈会,双方对进一步合作进行了深层次的交流,同时顺利进行了新订单“青铜气动蝶阀系列”的产品选型工作,并对未来进一步合作充满信心!期待下一次的继续合作。

此次与泰国客户关于蝶阀产品的合作,对江苏海欣船用阀门有限公司打入高端市场以及打造蝶阀精品工程的战略部署具有重大意义,公司将再接再厉,为打造蝶阀精品工程而勇往直前!

海欣船舶 周雪松

集团公司 DQ3 项目获县科技进步奖

本报讯 日前,永嘉县人民政府发文(永政发[2012]136 号)公布 2011 年度全县科技进步奖评审结果,共有 38 个项目入围,我集团公司潜水航行桅灯 DQ3 型项目获得科技进步三等奖。

据悉,本次活动是自由参评,项目严格按照《永嘉县科学技术奖励办法》的有

关规定,最终经县科技进步奖评审委员会评审而定。此次集团公司申报的 DQ3 项目产品综合技术水平高,设计采用内外遮光板结构,合理分配光源照射角度,同时采用发光点可调整之结构,配合遮光板调正发光点,满足光学性能要求。外壳结构强度、密封件防老化性能及抗冲振、防潮、

防腐蚀、耐长霉等性能,在国内属于领先水平,而且填补了国内在这领域的空白。

今后,集团公司将以此为契机,继续加大科技研发力度,刻苦钻研,再接再厉,再创佳绩,为永嘉科技事业发展作出更大的贡献。

本报记者 佳华/报道

简讯

集团公司举行企业文化知识竞赛

为响应集团公司开展“双聚”主题教育实践活动,加强和宣传集团公司企业文化建设,6 月 20 日,人力资源部组织开展了一场“企业文化知识竞赛”。经过激烈的角逐,最终根据得分高低评选出了朱立俊为一等奖,王艳方和张国富为二等奖,周加艳、高辉、夏源明为三等奖。

集团公司开展电影放映活动

为响应集团公司“双聚”主题教育实践活动,加强集团公司文化建设,丰富员工工业余生活,6 月 27 日,办公室组织开展了电影放映活动。

县非公党工团研促会换届选举

本报讯 6 月 18 日上午,永嘉县召开非公有制企业党工团研究促进会二届一次会员大会暨“两新”组织党务工作者培训开班仪式。会议回顾总结了研促会几年来的工作情况,选举产生了新一届会长、副会长和理事单位,并研究部署下一步的工作安排。我集团公司作为理事单位派员参加了本次会议。

会上回顾三年来工作,在县非公有制企业党工团研究促进会的有力促进下,全县新建非公企业党组织 3008 家,两新社会组织党组织 152 家,发展新党员 1458 名,发展入党积极分子 2668 人,为我县的非公有制企业党建工作做出了积极的贡献。此外,会议还为“两新”组织党务工作者们做了业务培训。

本报记者 佳华/报道

苏州海星顺利通过体系审核



本报讯 6 月 22 日至 23 日,中国船级社质量认证公司南京分公司审核专家傅德艳、王强莅临苏州海星海事电气有限公司对公司质量管理体系运行及产品范围扩充(增加救生服、救生衣、救生圈、救生衣灯、救生圈自亮浮灯、消防服的生产)申请进行了两天的年度监督审核。

审核期间,各部门在管理者代表黄大中与总工程师赵刚的领导下均给予大力配合,评审涉及技术研发部、品质管理部、生产计划部、生产二部、财务部、采购部等部门,两位审核老师采取听、查、看、现场询问、抽样等方式按照标准逐项评审,对各部门的目标完成和流程、规定的执行情况

进行检查,涵盖产品生产到出厂的全过程,同时确定《质量手册》等文件是否有效、适宜和充分。

在末次会议上,审核老师对此次监督审核表示充分肯定,公司质量管理体系运行有效,较上次检查有明显提升,细节到位;同时提出了宝贵的意见:应提高产品的核心竞争力,不断提高技术,降低成本,从而提高公司效益。总经理傅文隆代表公司全体员工对两位老师的辛勤工作表示慰问和衷心的感谢,并指出会对两位审核老师提出的问题进行全面分析,制定纠正/预防措施,持续完善管理体系。

陈春群/文 沈玲芳/摄

海欣船阀参加『江苏技能状元』选拔赛

本报讯 6 月 28 日,首届“江苏技能状元”大赛阜宁选拔赛暨阜宁第五届职业技能大赛隆重开幕,阜宁县委常委、常务副县长王强参加开幕式并作重要讲话。

“江苏技能状元”大赛是江苏省举办的规格最高的技能赛事,本次阜宁选拔赛,将选送各职业(工种)、各组别前 3 名的选手组成代表队参加省大赛。为了确保让优秀技能人才脱颖而出,在全省决赛中取得好成绩,阜宁选拔赛通过媒体公布竞赛职业(工种),具体有数控车工、动漫设计与制作、汽车检测与维修、钣金技术、砌筑、焊工、维修电工、CAD 机械设计、车工、餐厅服务员。按照相应职业国家标准命题,引导各参赛单位积极开展职业技能培训;对在大赛中获奖的优秀选手进行表彰奖励,激发广大劳动者学习技能、钻研技术、勇于创新的积极性,全面提升劳动者技能水平,更好地适应地方产业发展需要。

技能人才是人才队伍的重要组成部分,是推进创新驱动战略的重要力量。职业技能大赛是发现人才、挖掘人才和培养人才的重要平台。公司人力资源部经理许杭春带领蝶阀车间的王彬和金工车间的梁胜军、张新红、钟爱军、刘连军,共 5 名车工报名参加了此次技能大赛。希望各参赛选手以此次大赛为新的起点,不断加强实践,提高技能,做刻苦学习本领、立足岗位成才的带头人。

海欣船阀/陈萍萍



◆ 营销专栏系列报道之 ◆

编者按: 随着 7 月 6 日海星海事电气集团产品发布会在上海的隆重举行,我见到了集团广州分公司负责人——陈见平。因为广州与温州总公司较远,因此鲜有机会能彼此遇见。早有听闻,广州分公司在陈见平的带领下在众多分公司的销售业绩中是遥遥领先的,因而我一直想目睹这位“传说”中的人物,有此机会,我自然不会放过,在产品发布会上海站的圆满落幕之时,对他进行了采访。

Q: 您能简要介绍一下广州分公司吗?

陈: 海星海事电气集团广州分公司成立于 2005 年,位于商业繁华交通便利的广州市天河区珠江新城,是国内知名品牌海星海事电气集团的子公司之一。在傅文隆总裁及集团领导和各位同事的支持与帮助下,公司业绩也从当初的年销售额 500 多万发展到如今 2000 多万,在广东、广西等华南地区船舶市场都占有重要的地位。

Q: 公司的服务宗旨和理念是什么?

陈: 诚信立足,服务取胜;尊重顾客,理解顾客,持续提供超越顾客期望的产品与服务,做顾客们永远的伙伴,顾客的满意就是我们的价值,这是我们一直坚持的宗旨和奉行的服务理念,自觉地遵守诚信的原

则,完全以诚信的理念来指导在市场上的经营活动。

Q: 如今船舶行业面临着极大的经济危机,许多大型船厂在经济浪潮中纷纷倒闭,这给我们船舶配套企业也带来了严峻的考验,在如此激烈的经济危机与同行竞争中,您有何策略呢?

陈: 在销售市场中,产品质量过硬是首要的条件,我们的产品是用于海上各类舰船的灯具、阀门、电气、救生设备等,是船舶配套产品,因此质量好才是硬道理。集团有着雄厚的技术研发队伍与生产实力,这是根本。

而面对众多的厂家,无论产品多么完美,价格多么优惠,都必须依赖于一个好的服务,相比较于价格顾客更乐于接受优质服务厂家的。顾客的需求与要求是我们所需要搜集的信息,我们时刻站在顾客的立场上去研究和改进产品与服务,甚至针对顾客的需求我们会生产特制产品以满足顾客在实际环境中的需求。在日新月异的社

广州分公司

会,任何方面都做到与时俱进。我们不断提高服务的标准,加强售前、售时、售后服务,对顾客在使用产品中出现的各种问题及时帮助解决,使顾客感到极大方便,完善的服务及感恩的心才会造就永久顾客。高度重视顾客意见,以顾客需求为中心,对顾客的意见与需求建立快速反应的机制。能做到这一点,也仰仗着总公司给予的大力技术与服务支持。另外我们公司的人员保持一天二十四小时开机,让顾客能时刻的联系到我们,避免顾客有需求的时候却找不到人。

在业务来往中顾客永远是对的,顾客是产品的购买者,不是麻烦制造者;无论何时都不同任何顾客争吵。诚恳对待每一个顾客,销售员都要心存尽心竭力为顾客服务的诚意,并注重细节,要让顾客觉得,我们的一言一行,一举一动,都是很用心的在为他服务,相信顾客也一定能体会得到。顾客是实实在在的需求者,需要的是实实在在的感受,而这些感受就是来自我们所提供的实实在在的服务。以真诚不虚伪的态度去工作,是每个员工基本心态与为人处

事的基本原则,不投机取巧,不要小聪明;由于船舶行业的市场特殊性,任何的失信都有可能造成“永久性”的失去此顾客并影响其它老顾客的业务来往。

在时刻学习和熟练掌握自己的产品专业知识的同时,也需经常学习了解其它同行产品的性能结构。多学习接待与应对各种不同场合的技巧,在船舶行业竞争日趋激烈的大环境下,要以顾客为中心,跟顾客交流感情,设身处地为顾客着想,善于观察顾客,理解顾客,对顾客的言行要多揣摩,讲出自己产品的优势所在,想顾客之所想,急顾客之所急。并且要持之以恒地做好每一个细节。

Q: 产品发布会上海站取得了圆满的成功,消息称 8 月份将在广州也举行产品发布会,与此次相比,产品发布会广州站您作为主办方有何特色,会邀请哪些嘉宾呢?

陈: 产品发布会是一场自我推销,做好此次集团产品推介会广州站的工作是重中之重,它将是我们的推介新产品的很好的平台,有助于提升海星的产品在市场的份额。届时将选址在交通便利、配套设施齐全、服务优秀的五星级酒店,邀请广州、广西、海南地区的船东、船厂、设计院等新老顾客。详细情况请大家届时关注广州产品推介会。



关于售后服务

719. We had a damaged shipment from you.
你们送来的货有损坏。
720. This camera has broken. I need to return it.
这个相机坏了,我要退货。
721. Did you want to exchange this or get a refund?
你是想换一个还是想退款?
722. Can I get my money back for this?
这个能退款吗?
723. I just want to get store credit for this.
这个我只想退款。
724. One of your employees was very rude to me.
你们一个员工对我很粗暴。
725. Hi there, I was wondering if you had ties in stock.
你好,我想知道你们这领带还有货吗?
726. Do you ship in special items?
特价商品你们送货吗?
727. Do you have the receipt?
你有购货收据吗?
728. I'll need a receipt to give you cash.
我需要收据才能给你现金。
729. Please accept my apology on behalf of the company.
请接受我代表公司向您道歉。
730. I'm afraid I can't do that for you, it's against our regulation.
恐怕我不能那样做,这是违反规定的。

(待续)

行业动态

中国游艇产业飘浮在黄金水道上

编者按:不同于西方国家游艇产业300多年的发展历程,中国在20多年前才涉足游艇产业。由于发展壮大游艇产业的各种条件不具备、不完善,让中国游艇产业走得艰难坎坷。

目前,中国整体游艇生产能力已跻身全球十强,超级游艇的制造能力已位列全球第六。作为一个新兴市场,中国同样得到了海外游艇生产商的重视。游艇产业已成为近几年中国经济的热词之一,而游艇产业如何实现中国式发展则是一个更值得关注的问题。

一直以来,游艇是奢侈品的代名词之一,是众多富豪身份的象征。而当游艇发展成产业时,对大众而言,体验甚至拥有游艇已不是遥不可及的事情了。

据记者了解,发达国家平均每171人就拥有1艘游艇,挪威、瑞士、芬兰、新西兰等地甚至每7人就拥有1艘游艇。欧美等国多年的发展模式表明,当地区人均GDP达到3000美元时,游艇产业开始萌芽,当人均GDP达到6000美元时,游艇经济会进入快速发展轨道。

而随着经济实力的增强,亚洲国家的游艇生活方式也已冲破概念阶段而真正走向市场,产业链条正在逐步形成。虽然中国部分省市的人均GDP已超过4000美元,但就目前而言,中国游艇产业才刚上路。据记者了解,如果单从功能性上来划分,游艇一般分为三类:运动型游艇、商务型游艇和家庭型游艇。而家庭型游艇正渐渐成为国内消费者最偏爱的类型。

中国游艇经济已经启动

据国际游艇设施委员会(ICOMIA)提供的数据,目前,世界旅游游船每年贸易额高达400亿美元。如果加上相关的维修、管理、娱乐等费用,全球游艇经济收入超过500亿美元。目前,美国的游艇经济年产值达250亿美元,而中国游艇每年出口额大约为1.2亿美元。

随着中国经济实力不断增强,富人的数量呈几何数增长,胡润百富集团公布的“2011财富报告”显示,目前,中国大陆千万富豪人数已达96万人,亿万富豪人数已达6万人,其中的十亿富豪有4000人,

百亿富豪有200人。钱,从来就不是中国富豪进行奢侈消费的壁垒所在。

鉴于此,有专家预测,至2015年,中国游艇消费将占世界游艇消费的10%以上,中国游艇经济已经启动,游艇业或在不久的将来成为又一个消费制高点。

据记者了解,所谓的游艇产业并不是简单的游艇制造,而是由多个环节组成的产业链:游艇制造--游艇销售--俱乐部休闲旅游--游艇维护保养。同时,在这条产业链中,各个环节都蕴藏着大量商机。如游艇建造会带动其使用的仪器仪表、发动机、涂料、玻璃钢建材等行业发展,游艇码头、游艇俱乐部则会推动旅游、餐饮等行业的衍生。据船舶工业行业协会船艇分会理事长、上海船舶工业行业协会副会长兼秘书长杨新发估计,未来几年,中国游艇产业产值可达2000亿元。

如此大的蛋糕激发了国内发展游艇产业的热情,最近,国务院下发游艇产业发展计划,同时,国家旅游局也在“十二五”发展规划中把游艇作为发展水上旅游的重要载体。国家发改委发布的鼓励发展产业目录也将游艇产业纳入其中。海关总署正式实施的《海南省进出境游艇暂行办法》,也迈开了国内游艇市场开放的第一步。

在一系列政策利好下,“游艇热”正在全国各地迅速升温,珠三角、长三角、环渤海城市群纷纷将游艇业作为重要产业列入发展日程。目前,包括深圳、天津、上海在内的17个省市都将游艇业列入地方“十二五”规划中。

上海将把奉贤的游艇工业园区建成上海游艇产业的“母港”;青岛市政府也明确表示借游艇经济调整旅游产业结构和增长方式;同样临海的福建省也声称要在未来5年内重点打造游艇旅游项目,涉及整艇制造、工业园区和游艇配套产业。

上海市交通运输和港口管理局相关人士表示,到“十二五”期末,上海市内水域的游艇码头泊位将达到1000个,以破解目前游艇码头短缺的问题。而厦门、海南、天津等滨海区域也在加紧建造游艇码头。

游艇俱乐部建设也是推广游艇产业

的重要一环。在政策的支持下,民间的投资热情开始迸发。据《2010-2011中国游艇产业报告》统计,中国游艇俱乐部已达99家,其中28家已建成,26家正在建设,45家已完成规划,游艇保有量在1200艘至1500艘。

资本涉水游艇产业

游艇产业的发展也引起了资本市场的关注。目前,在国内的上市公司中,和游艇直接相关的就有太阳鸟(14.240,-0.31,-2.13%)和上海佳豪(8.870,0.10,1.14%),间接相关的还有潍柴动力(27.50,-0.80,-2.83%)。

作为国内最大的游艇公司,太阳鸟自2010年上市以来,一直保持了不错的增长业绩。今年第一季度,公司净利增长28%,在制造业利润普遍下滑的背景下显得比较抢眼。在整个造船业不景气的背景下,作为一家船舶设计公司,上海佳豪把游艇制造列为公司的新增长点之一。早在2010年,上海佳豪就成立了游艇发展公司,注册资本3000万元。今年3月,上海佳豪再次对游艇业务增资2000万元。

上海佳豪董秘马锐表示,公司位于上海奉贤的制造基地已经投产,预计今年年内就能拿出游艇样船。

作为游艇产业的后来者,潍柴动力的母公司潍柴集团今年年初宣布收购全球最大的豪华游艇制造商--意大利法拉帝公司,引起业界高度关注。为拿下法拉帝公司,潍柴集团共计斥资3.74亿欧元,决心之大可见一斑。

对此,方正证券(微博)(4.79,-0.19,-3.82%)研究员彭民指出,西方游艇产业已趋近饱和,其中,北美洲和欧洲的游艇销售和规模分别占世界市场的90%和80%以上。在受到金融危机的重创之后,游艇经济重心将向包括中国、海湾国家和俄罗斯等在内的新兴市场转移。

同时,有许多知名国际游艇公司看准了中国的市场前景,过去只是向中国出口整船,现在则将产业链延伸到了实船制造、游艇设备、游艇服务及全球俱乐部等整个产业链。

(待续)

来源:中国贸易报

祝各位员工:
生日快乐!
工作顺利!
万事如意!

董事长兼总裁:
傅文隆



部门/车间	姓 名	生 日	部门/车间	姓 名	生 日	部门/车间	姓 名	生 日	部门/车间	姓 名	生 日
计划统计部	杨见平	6月1日	冲压车间	江黎阳	6月11日	金工车间	喻迎军	6月28日	苏州海星	胡朝晖	6月30日
装配一车间	谭祥慧	6月1日	金工车间	张雪舞	6月12日	物资采购部	林天居	6月29日	海欣阀门	金仁才	6月2日
装配三车间	苏玉容	6月2日	模具部	甘 绿	6月13日	办公室	蔡 伟	6月30日	海欣阀门	周冠峰	6月2日
金工车间	谭佐培	6月2日	冲压车间	彭应海	6月13日	苏州海星	胡 芹	6月5日	海欣阀门	刘 涛	6月2日
冲压车间	边梦良	6月4日	销售部	袁 莉	6月14日	苏州海星	宋玲妹	6月5日	海欣阀门	项大英	6月6日
冲压车间	付长伟	6月4日	冲压车间	陈炳田	6月14日	苏州海星	顾建荣	6月9日	海欣阀门	郭 黎	6月11日
办公室	孙金榜	6月5日	金工车间	何良刚	6月14日	苏州海星	黄再欢	6月11日	海欣阀门	陈祝坤	6月12日
国外贸易部	傅帆凡	6月5日	冲压车间	潘祖华	6月16日	苏州海星	倪金华	6月13日	海欣阀门	何如兵	6月14日
销售部	赵松奎	6月6日	办公室	刘大琼	6月20日	苏州海星	徐晓芳	6月13日	海欣阀门	周克红	6月17日
设备管理部	刘玉胜	6月6日	质量管理部	徐生江	6月21日	苏州海星	王兰花	6月14日	海欣阀门	唐大军	6月24日
装配二车间	卢 趁	6月8日	装配二车间	王海容	6月22日	苏州海星	张丽丽	6月16日	海欣阀门	蔡子国	6月28日
办公室	潘小谨	6月9日	国外贸易部	林智婉	6月23日	苏州海星	刘效庆	6月18日	海欣阀门	顾 亮	6月29日
销售部	陈 平	6月9日	冲压车间	张可明	6月23日	苏州海星	欧阳冲	6月20日	海欣阀门	王云成	6月30日
金工车间	雷敬龙	6月9日	金工车间	张万友	6月23日	苏州海星	冯小丽	6月23日	海欣铸造	董树民	6月3日
装配二车间	吴金山	6月10日	办公室	张献光	6月25日	苏州海星	凌 瑶	6月25日	上海分公司	陈世强	6月5日
冲压车间	贾延阁	6月10日	质量管理部	张桂龙	6月25日	苏州海星	李 政	6月26日	威海分公司	徐华亮	6月10日
冲压车间	张鑫群	6月10日	装配二车间	韦会议	6月25日	苏州海星	黄大中	6月26日	大连分公司	赵 博	6月14日
喷涂车间	吴光俊	6月10日	质量管理部	彭 超	6月27日	苏州海星	杨 兵	6月28日	扬州分公司	何梅娟	6月15日



文/周雪松

这么老派的词说出来似乎有点蠢,我却真的做了如此的蠢事,这夜空里没有月亮也没有一颗星星,一个人搬了一把椅子,拿了一条毯子,一把扇子,独自坐在阳台上吹风。我住在工厂里的公寓,最底一层,所以抬眼望去,还有几个车间里亮着灯,耳边传来的是机器的轰鸣的声音,更亲切的是楼前杂草丛里窸窣窸窣的草虫儿的叫声,还有风刮来时草叶子相互摩擦的沙沙的响声,是一片怎样的草呢?天太黑我不能看清,据白日的印象大概是芦苇一类,更不必

说那些隐匿其中且自得其乐的虫儿们,我虽不能见,然而显然它们爱我呢,不时有几只飞过来,环绕着我的手臂,摩挲着我的小腿,我挥挥扇子,它们张张翅膀,算是彼此打了招呼,各自忙或者闲着去了。当然,其中不乏执着之辈,非要咬上两口方肯罢休。

可是,这夜里也有可怕的动静,莫名飞来的鸟,嘎嘎地叫上几声,又突然飞走了,怎么想都像聊斋志异的场景,魑魅魍魉要出来作祟。还有某一处突然窜出的猫科类动物,若是一下子走开便罢了,偏偏停在那里和你对峙,绿油油的眼珠子,那仿佛幻化得出人面来,看着你笑不出声,此刻周身的汗毛都竖起,下意识应该念南无阿弥陀佛才对,志怪一类小说总是讲因果的,一定是哪个贪嗔痴怨做了坏事,方有恶报,有现时的,不现时的更多。如此,我反倒是恐惧自己在这夜里的模样吓坏了周遭的同事,对于他们而言我才是妖魔吧,未可知。恐怕无害的妖魔甚至有益的妖魔也难容于这个世界,金华的聂小倩如

此,西湖的白娘娘也是如此,同样,人们对于异己总是怀疑的,最好的结果也只有肃清而已。

罢了,本来好端端地坐着吹风,却心生了诸多怪力乱神,如此恐怖更甚于喧闹的街市,我向来是抗拒的,那灯光熄了吗?那些人们散去了吗?是不是此时正三三两两的走在回来的路上,我向来是抗拒?这抗拒却又是缘何而来呢?

正倚着墙想,旁边恰有只蝓蝓之类的虫儿也伏在钢架子上,这虫儿也在想么?我望着,它却动了,从架子的一端爬到了另一端,遇到了阻碍,又爬了回来,如此反复。这虫儿究竟太拙,来来去去做甚,于是抬起手中的扇子,啪的一声向外侧拍去,它竟也顺势悠悠的飞起,终于得了解脱,消逝在茫茫的夜色里面,想必它不会怪我多情吧,只愿它不再飞回来,实在见不得,在我身边徘徊了。

夜色越来越浓,我走出了楼,望了望几处灯光,想了想,这竟然也成了我的习惯,虽未得见,习惯就好。

我的父亲

文朱立文

父亲养育我们五姐弟,我排行老四,是家里的长子,前面有三个姐姐。母亲在十三年前就去世了,母亲下葬后的第二天,父亲就带着极度悲伤跟二弟到闽中居住。当时我虽已成婚,但工资实在少得可怜,父亲、三个姐姐和弟弟都知道在这种情况下,父亲跟弟弟住在一起更合适一些,因为弟弟工作中石化,收入比我要高得多。

去年父亲回到巴中定居,但父亲回到巴中也没有跟我住,他要住在二姐家里。就为这,老婆还常常埋怨父亲。意思是父亲跟姐姐住在一起,不跟儿子住在一起,她的想法是父亲不跟我们住在一起,作为儿子媳妇的就没有尽到孝心和责任。

其实只有我能懂得父亲。父亲想的是我收入低,又要供儿子上学,如果再加上供养一个老人,日子会很艰辛。他住在二姐家里,弟弟会负担生活费用,如果跟我住,我一定不会接受弟弟拿钱给父亲作生活费的。

前几天二姐给我打电话说父亲很烦,在跟她怄气。原来是因为二姐的儿子小罗卜弄脏了屋子,二姐去拿拖把的时候父亲在看电视没有看着小罗卜,致使小罗卜摔了跤,所以二姐生气和父亲吵了一架。我听了这个电话心里很不是滋味。

想想父亲含辛茹苦养育了我们五姐弟,我作为长子实在没有尽到责任。如今我早已为人父,却没有能力供养父亲,实在是很大的失败。

记得父亲曾给我讲过一个故事,说一个儿子在一个很有名气的学校读书,他的父亲去给他送米送菜,同学问他这个老头是谁,那个儿子说是他的邻居。虽然这个故事是父亲在我很小的时候讲给我听的,但我现在还记忆犹新,我曾暗暗发誓不做那样的儿子。

我虽然在任何时候和场所都没有嫌弃过父亲,但这些年来我却没有为他尽到我的义务。我难以想象父亲这么多年来是以一种什么样的胸怀,在容忍甚至在成全我对他的“不孝”。

我常常给我的儿子讲起我的小时候,讲我小时候的家庭困难和在困难中自己所作的努力,还讲他的奶奶和爷爷,我不知道他是不是能够听懂,我希望他能比我更有志向,更有能力,更有成就,所以也常常给他灌输终身学习的理念。这些我从来没有当着父亲的面说过,我知道父亲想的也是一代更比一代强,这是一个农民最淳朴的理想。



征稿启事

为了更好地宣传和展示企业的发展历程、建设成就、经营方针和各阶段的目标,树立企业内外部形象,提高企业社会知名度、信誉度,丰富员工业余文化生活,培养员工文娛爱好和兴趣,提高员工写作水平和语言表达能力,陶冶情操,交流思想,传授经验,同时使企业文化建设得更富有特色,本报特向广大读者朋友们长期征稿。

稿件体裁不限,小说、诗歌(限30行左右)、散文、通讯、言论、随笔、杂记、图片(7寸以内)、书法(毛笔书法限4尺宣纸、硬笔书法限A4纸)、幽默笑话、脑筋急转弯、歇后语、漫画、生活常识等均在征收之列,文章字数以1000字左右为宜。

稿件一经采用,当月即付稿酬。在投稿时务必写上姓名、部门或联系地址及联系电话。摘录、剪辑之作必须注明出处、发表日期及原作者姓名;对于抄袭、剽窃之作,本编辑部有权另作处理。

联系电话:0577-67395567

E-mail: qg@haixing.com

——《海星报》编辑部



远航

她的路

作者:黄家双

“好吧……”

文/郭雪强

一大早,刚迈进公司大门就被老板叫去了办公室。“××项目甲方来电话催进度,订到这个周六汇报方案,这一次一定不能让甲方失望,否则就危险了,要是这个项目葬送在你手里,大家都得喝西北风。怎么,有问题吗?”老板坐在他的老板椅上,一脸严肃,用他一贯的命令式的口气跟我说完这段话,然后用眼睛看着我,等待我的肯定回答。我说:“好吧。”

在老板面前,永远不要罗列工作中那些实际的困难,说得多了老板会认为你工作不积极,他只要结果,过程有多繁杂,多艰难是不会管的。所以,与其说那么多,不如干脆而直接地说“好吧”。

周末的下午,工作告一段落,疲惫的身心放松下来,老婆打来电话:“晚上和

同学小聚,不能去幼儿园接孩子了,你去吧。还有,可能要晚些回去,吃完饭还有别的节目呢,同学好几年没见面,不去不好,别等我了,你们先睡。”老婆在电话里的语音是商量式的,当然也是不容拒绝的,我想都不用想,赶紧调整一下情绪,即使满心不情愿但仍然十分愉快地回答:“好吧!”

想想那些加班晚归的夜晚,我大约也是这样给老婆打电话请假的,说是请假实际上是通知。因为不存在同意和不同意的选择,标准答案只能是同意。这时候,将心比心,说一句“好吧”,自己心里也有淡淡的甜味。

跟孩子在一起玩,一切都要听她的摆布,扔球还是滚球,站在哪个位置,甚至扔

多高、滚多远都要听她指挥。玩着玩着腻烦了,她提议下楼去玩,还没等我开口说话,她就开始收拾东西,换上运动鞋,见我愣在那儿看她,有点急了:“快点呀爸爸,你就不怕我一个人下去玩被坏人抱走啊?!”一听见“坏人”这个词,我马上行动,嘴里连说:“好吧,好吧。”

一句“好吧”是妥协,也是接受,是对对方的理解,也是自我肯定。

也许你也经常跟身边的人说“好吧”:朋友相约周末去钓鱼,你说“好吧”;父母让你驱车去火车站接乡下来的亲戚,你说“好吧”;排队的时候陌生人请你帮忙,让一让门口的路,你说“好吧”……

好吧,你不承认,也没关系,反正我的口头禅就是这一句“好吧”。